

# OBGB-BEDRIJF IN BEELD



Marja Kaethoven, Hessel Bohncke en Paul van Ham (v.l.n.r.)

**hendor**   
excellence in pumps & filtration

# Hendor

BEDRIJFSNAAM:

**Hendor**

BEDRIJVENTERREIN:

**Leemskuilen**

SECTOR:

**Machinebouw met eigen productie van speciale filters en pompen**

LID VAN OBGB VANAF : 2003

AANTAL MEDEWERKERS : 31

**OBGB is in gesprek met Hessel Bohncke, Marja Kaethoven en Paul van Ham, de drie directeuren/eigenaren van Hendor uit Bladel.**

## Vertel kort iets over de naam

Hendrikus en Dorotheus waren de voornamen van de oprichters, Hen-Dor dus.

## Vertel kort iets over Hendor

Wij zijn een toeleverancier voor de oppervlaktebehandelingsindustrie. We ontwikkelen en produceren pompen en filters voor de chemische industrie. We zijn specialist in ons vakgebied, onze afzetmarkt telt vijftig landen. We hebben alle disciplines zelf in huis en nemen die kennis mee in onze innovaties en productontwikkeling. We leveren maatwerk in kleine oplages.

## Welke eigenschappen typeren jullie ondernemerschap?

We zijn een familiair bedrijf, we geven om onze mensen en zijn er zuinig op. We hebben een Kempische insteek, pakken problemen bij de horens en lossen het op.

## Waarom ben je ondernemer geworden?

Marja en Hessel zijn nazaten van de oprichters en hebben altijd in het bedrijf gewerkt, eerst als vakantiekrachten, toen Henk - hun vader - stopte namen ze het als vanzelf over, al hebben ze het nooit als plicht gevoeld. Paul van Ham werd een aantal jaren geleden gevraagd toe te treden tot het bedrijf, vanwege zijn jarenlange ervaring en binding met het bedrijf.

## Heb je tips voor startende ondernemers?

Zorg dat je een uniek product en een goed businessplan hebt. Zorg dat je klanten meerwaarde kunt bieden en dan vooral niet alleen op prijs.

## Beste tip die je als ondernemer hebt gekregen?

Blijf zoals je bent en beweeg mee met de veranderende omstandigheden. Blijf trouw aan je waarden en normen!

## Mooiste compliment dat een klant ooit gegeven heeft?

Dat een klant na 25 jaar vraagt om onderdelen omdat het na zo'n lange tijd pas stuk of aan vervanging toe was. Dat zegt dat we kwalitatief goede producten maken. Daarbij: als het goed is, hoor je vaak niks. Dus dat we 25 jaar niets van een klant horen, is op te vatten als groot compliment.

## Wat is de grootste uitdaging als ondernemer?

Om onze medewerkers aan het werk te houden in tijden van crisis, zoals na 9/11 en tijdens de bankencrisis. We vinden het belangrijk om onze mensen en de kennis en kunde aan boord te houden. Een andere uitdaging is om onze carbon footprint zo klein mogelijk te maken. Enerzijds door zo min mogelijk grondstoffen te gebruiken voor onze productie. Anderzijds ook door onze producten zo zuinig mogelijk te maken zodat ze minder energie gebruiken.

## Wat betekent OBGB voor Hendor?

Het netwerk is fijn, weten wat je collega-ondernemers doen en eventueel voor je kunnen betekenen. Daarnaast is ISK een prettig initiatief om kosten te besparen.

**obgb**  
Ondernemersvereniging  
Bedrijventerreinen  
Gemeente Bladel

[www.obgb.nl](http://www.obgb.nl)