

OBGB-BEDRIJF IN BEELD



Paul Wouters
en Sjoors Hooijen



BEDRIJFSNAAM:
Tech2B

BEDRIJVENTERREIN:
Bladel

SECTOR:
Maakindustrie

LID VAN OBGB VANAF : **2021**

AANTAL MEDEWERKERS : **15**

Dirk Wouters, Sjoors Hooijen en Paul Wouters zijn de drie ondernemers die samen het platform voor de maak-industrie Tech2B hebben ontwikkeld.

Vertel kort iets over de naam

We leveren technische oplossingen aan bedrijven: Tech2B dus. Technology to Business. De naam klinkt lekker internationaal en dat komt goed van pas omdat we onze vleugels steeds verder uitbreiden en sinds kort ook bezig zijn om de UK te veroveren.

Vertel kort iets over Tech2B

Wij zijn een platform waarin we vraag en aanbod binnen de maakindustrie verbinden. Daarnaast bieden we een uitgebreide kwaliteitsnetwerk van toeleveranciers en inkopers. Op internet zijn kleine toeleveranciers soms lastig te vinden terwijl daar heel veel expertise zit. Tech2B biedt geavanceerde software-oplossingen voor alle handelingen die nodig zijn om opdrachten en aanbod aan elkaar te koppelen.

Welke eigenschappen typeren jullie ondernemerschap?

Het is de combinatie van onze talenten die onze kracht beschrijft: kennis, kunde en connectie. We hebben een goede driehoeksverhouding.

Heb je tips voor startende ondernemers?

Wacht niet te lang om de markt op te gaan. Durf te proberen en neem feedback van klanten serieus. Marktvalidatie is heel belangrijk: goed in kaart brengen wat er door wie gevraagd wordt en snel om feedback vragen. Klantsucces is ons succes.

Beste tip die je als ondernemer hebt gekregen?

Die krijgen we nog steeds van Ronald Maandonks uit Bladel; hij heeft als expert een enorme bijdrage geleverd aan onze startup.

Hij heeft meegedacht en geadviseerd en nog altijd plukken we daar de vruchten van.

Een andere waardevolle tip was: 'degene die de verbindingen legt, heeft een sterke positie in de markt'. Aangezien wij de hele dag verbindingen leggen, zijn we een belangrijke schakel in het netwerk.

Mooiste compliment dat een klant ooit gegeven heeft?

Moelijk. Het werk gaat vaak gewoon door. Ik kan lang doorgaan met nadenken en er zijn altijd dingen die nog moeten gebeuren.

Mooiste compliment dat een klant je ooit gegeven heeft?

Zonder twijfel dat we uitgekozen zijn door Autodesk - een Amerikaans softwarebedrijf op het gebied van tekenprogramma's - om met ons een samenwerking aan te gaan. Ze hebben veel bedrijven bekeken en blijkbaar zijn we als meest veelbelovend uit de bus gekomen. Dat schept enorm veel mogelijkheden voor de toekomst. Daarnaast zijn we beloond met de Gerard en Anton Award en onderdeel van de tien meest veelbelovende startups.

Wat is de grootste uitdaging als ondernemer?

Dat je de juiste keuze maakt op het juiste moment. Dat weet je vaak achteraf pas maar toch. De financiering in de begin fase was een grote uitdaging.

Wat betekent OBGB voor Tech2B?

We zijn nog maar kort lid maar de waarde zit in het netwerk en de verbinding met andere ondernemers.

